

寻找经销商 ①

目标客户	与人类制药、动物制药、植物保健、医疗器械、生物技术、精细化工和活性药物成分 (API)、营养保健品、杀菌剂、实验室、化妆品等相关的 生产商 。
目的	❶ 寻找总经销商。 ❷ 在已有总经销商的国家寻找二级分销商。 我们针对个案逐一研究。
国别	在 194 个国家中，有一部分国家是我们无法提供该服务的，因为有关进口商、批发商和分销商的公开信息很少，目前的条件不允许。非常成熟的市场，很难进入的市场，等等。
包括	识别具有批发商、分销商、进口商等性质的公司。寻找其网站。寻找其电子邮件地址。发送一份简介-分销建议书。五天后发送第二封电子邮件，请对方对建议书进行评估，最后撰写一份报告，介绍所开展的工作和取得的结果，并在报告中说明我们所识别并联系的公司的来源（出处）。
不包括	回复意向公司要求贵司补充信息的电子邮件。联系事宜应由贵司负责。 DDBB 具有已联系公司的详细信息。
流程	团队将在 48 小时内确认是否可以提供所要求的服务和国别，并告知您我们具备的有关该国的信息质量(☺ ☹ ☹) 和所需工作时长。需要您接受（或拒绝）报价。 公司简介，参加的展会？希望参加的展会？竞争对手有哪些？在要开展工作的国家和/或地区的过往经历：之前是否尝试过在该国寻找分销商，结果如何？在同一地区的其他国家是否有分销商？如果有，在哪些国家？
我们将需要了解	
时长	一个国家 6 周。更多国家请咨询。
费用、发票及付款	<u>如果是单家公司签约我们的服务</u> 每个国别的费用为 900€。 如果一次性签约 3 个或以上国别，每个国别的费用为 720€ (-20%)。 <u>如果是多家公司组团签约我们的服务</u> 每个国别的费用为 600€ (-20%)。 如果一次性签约 3 个或以上国别，每个国别的费用为 480€ (-20%)。 Claients 团队将在您接受报价后开具发票。发票支付成功后，我们将开始为您的项目工作。 支付方式：银行转账。